

FRANCHISE



tajinier

**LE MEILLEUR DE LA CUISINE ET
DE L'HOSPITALITÉ MAROCAINE**



Mieux nous connaître

Si dans votre mémoire persiste l'arôme envoûtant des madeleines dorées au four préparées par votre grand-mère... la nôtre est emplie des parfums enivrants de fleur d'oranger, d'épices, de menthe et de tajines aux mille saveurs.

Notre histoire a débuté autour d'une grande table, réunissant les enfants, les cousins d'une famille nombreuse, où nous avons grandi, goûté et partagé.

En 2010, nous avons inauguré notre premier restaurant à Pau en préservant les mêmes principes fondateurs : l'éveil des papilles, la chaleur de l'accueil et la tradition de l'hospitalité marocaine.

Le concept

Tajinier est dans l'offre de restauration à thème sous franchise, l'enseigne leader sur le marché du buffet oriental à volonté.

Tajinier c'est tout d'abord une atmosphère unique, portée par encadré et un design soignés : parures des tentes de Caïdales, décoration empruntée à l'artisanat oriental le plus raffiné, murs habillés de stuc à la chaux, éclairages tamisés, vastes espaces de circulation, mobilier authentique et confortable.

C'est ensuite une formule buffet à volonté « riche mais pas cher » à composer sur place ou à emporter. Préparées dans les cuisines quotidiennement à partir d'ingrédients frais et selon des process rigoureusement

conformes aux normes d'hygiène, les recettes ont été patiemment testées pour satisfaire le plus grand nombre (jusqu'à 600 couverts/jour).

Tajinier, c'est enfin le plébiscite d'une clientèle fidèle, tant pour les déjeuners de travail que pour les dîners en famille, dans une ambiance lounge orientale, enfiévrée les week-end par des spectacles haut en couleurs.

🗨 Notre promesse :

vivre une escale culinaire marocaine, où les délices variés et l'ambiance dépaysante feront voyager nos clients jusqu'au Maroc ! 🗨



Un fort potentiel de développement



La franchise Tajinier repose sur un marketing dynamique, une gestion rigoureuse et un soutien actif pour conduire les candidats vers leurs objectifs.

La réussite des franchisés est facilitée par :

- un manuel opératoire détaillé
- des fiches recettes pratiques
- une optimisation de la masse salariale en salle et un management dynamique des équipes
- un accompagnement personnalisé, en amont comme en aval du projet :

- Mise en contact avec des partenaires professionnels de l'immobilier d'entreprise pour la recherche des meilleurs emplacements
- Coopération étroite sur le montage des dossiers financiers et l'obtention des autorisations administratives
- Assistance à maîtrise d'ouvrage
- Référentiels fournisseurs à tarifs négociés
- Formation des encadrants et des équipes (personnel en salle et en cuisine)
- Accompagnement communication print , web et réseaux sociaux

La recette du succès

Chiffre d'affaire moyen HT
1 000 000 à 2 000 000€

Zone d'implantation
Aire urbaine
de 100 000
habitants et plus

Surface d'établissement
À partir de 600m²
(hors terrasse)

Effectif moyen
10 à 20
personnes

Durée de contrat
7 ans

Droit d'entrée
35 000€
Formation incluse

Apport personnel
entre 25 et 30%
de l'investissement
global

Investissement moyen
entre 1 100€ et
1500€ le m²

Royalties
5% redevance
CA HT
1% redevance
communication

1

2

3

4

5

6

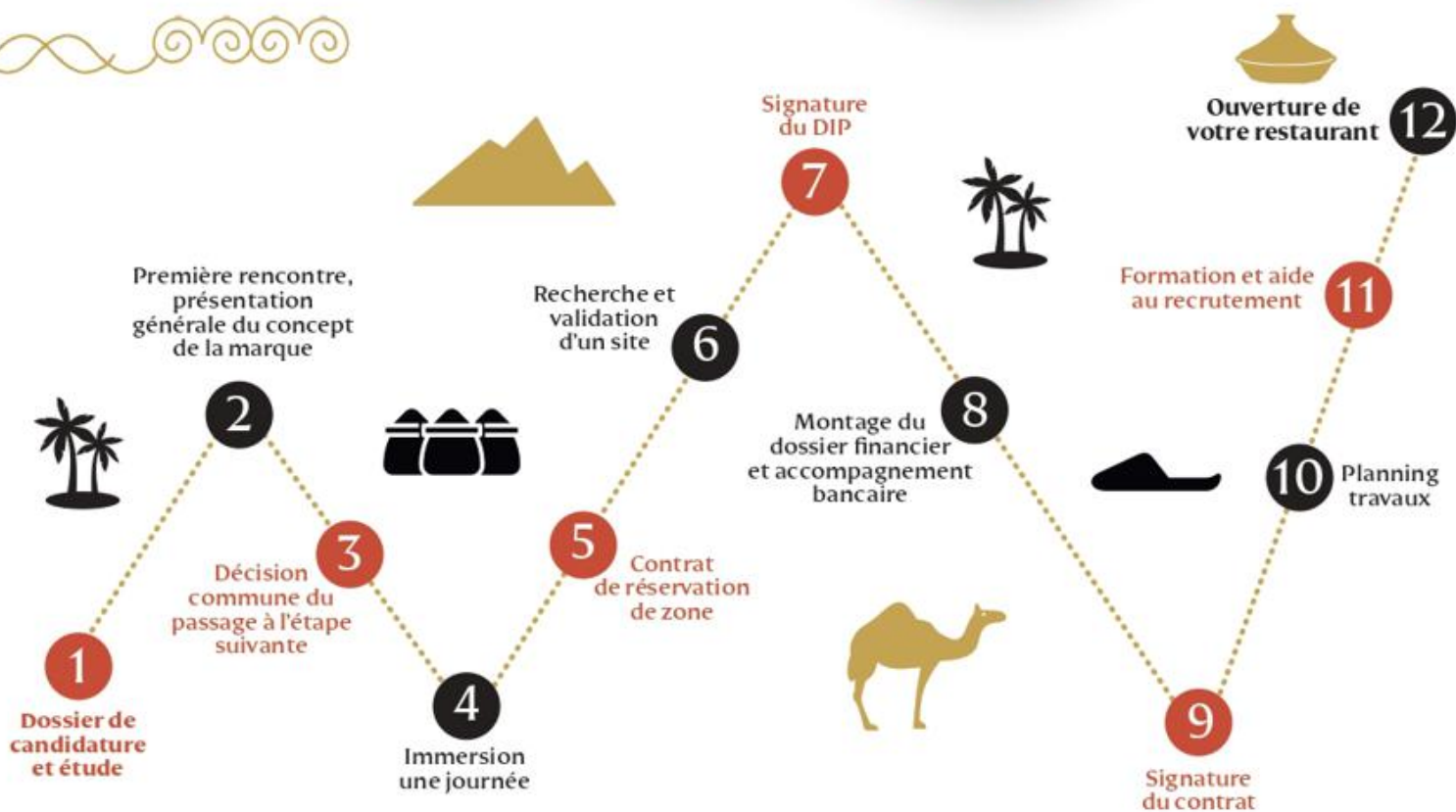
8

7

9

Parcours du franchisé

Nous vous accompagnons durant toutes les étapes du process pour vous garantir le succès de votre nouveau restaurant Tajinier !



Contact

Tél. : 09 83 72 55 31
contact@tajinier.com
www.tajinier.com



tajinier

LE MEILLEUR DE LA CUISINE ET
DE L'HOSPITALITÉ MAROCAINE



Restaurants ouverts



Villes ciblées